

# BPT BUSINESS PERSONAL TRAINER

Asiantuntijatiimimme tuottaa suosittua BPT - Business Personal Trainer -palvelua entistä laadukkaammin. Palvelun avulla luodaan menestyksen edellytykset juuri Sinulle, alkava tai jo hetken aikaa toiminut yrittäjä.

## KÄYTÄNNÖN TEKEMISTÄ MENESTYKSEN ETEEN

### KONKREETTINEN TUKEA

Palvelussamme saat konkreettista tukea onnistumiseen yritystoiminnan perusasioissa. Myynti ja asiakashankinta ovat usein kipukohtia, joissa tarjoamme nopeita, käytännönläheisiä ja vaikuttavia tekoja asiakkaillemme. Meiltä saat BPT-palvelun puitteissa täsmäapua myös digitaaliseen markkinointiin, sosiaalisen median haltuunottoon tai kehittämiseen.

### HYVÄ KIERTÄÄ!

Saat käyttöösi Lapin ja koko Suomen kattavat verkostomme. Emme ole kateellisia menestyksestä jakaessamme sinulle uusia asiakaskontakteja tai suositellessamme liiketoimintaasi edistäviä yhteistyökumppaneita. Emme myöskään ole mustasukkaisia liiketoimintaa edistävän tiedon jakamisesta, vaan annamme hyvän kiertää.

### SINUN TAHTIISI

Teemme töitä mieluiten kasvotusten, sinulle sopivalla tahdilla ja mallilla. Voimme työskennellä kotipaikkakunnallasi tai toimistollamme Rovaniemellä. Etäyhteyksien käyttäminen on myös toiveesi mukaan mahdollista. Käymme palvelun alussa läpi ne liiketoiminnan osa-alueet, joiden työstäminen on yrityksesi menestyksen kannalta olennaista. Sen jälkeen keskitymme työparina työskentelemään sinun yrityksesi parhaaksi käytännönläheisesti ja ammattimaisesti, mutta rennolla otteella.

### KONKREETTINEN LOPPUTULOS

Tuemme sinua esimerkiksi luomalla myyntipresentaatioita tai listaamalla potentiaalisia asiakkaita yhdessä kanssasi. Voit ottaa avullamme käyttöösi liiketoimintaa helpottavia digitaalisia ratkaisuja. Lupaamme reagoida nopeasti yhteydenottoihisi, ja lupaamme jokaisen kohtaamisemme johtavan konkreettiseen lopputulokseen. Lupaamme myös kommunikoida suoraan ja rehellisesti kaikesta siitä, mikä on sinulle ja yrityksellesi menestymisen kannalta olennaista - **sen eteen teemme yhdessä töitä!**

# ASIAANTUNTIJAT

## & ERITYISOSAAMINEN:



### JUHO IKONEN

#### » Myynti ja asiakkaat

- myyntimateriaalin ja esitteiden tekeminen
- potentiaalisten asiakkaiden etsiminen
- aktiivinen ja systemaattinen asiakkaiden kontaktointi
- myynnin kasvattaminen

#### » Oman työn ohjaus

- ajanhallinta
- olennainen vs. epäolennainen
- teknologian hyödyntäminen

#### » Verkostot

- asiakkaat ja yhteistyökumppanit
- yrityspalveluiden tuottajat
- Lappi ja koko Suomi

#### » Viestintä

- eri kanavien sisällöntuotanto
- ammattimainen tekstin tuottaminen
- hakemusten kirjoittaminen



### MERJA KOISTINEN

#### » Liiketoiminnan kehittäminen

- ideasta kannattavaa liiketoimintaa
- tuotteistaminen ja hinnoittelu
- kasvu ja uudistuminen

#### » Tehokas taloushallinto

- talouden budjetointi ja kassanhallinta
- talouden aktiivinen suunnittelu, seuranta
- johtaminen talouden tunnuslukujen kautta

#### » Myynti ja markkinointi

- kohderyhmät ja aktiivinen myyntityö
- markkinointiviestintä

#### » Verkostot

- verkostojen rakentaminen & kumppanuudet
- laajenna näkökulmaa: Lappi, Suomi, globaali

### REFERENSSIT

*"Juholla on erittäin ammattitaitoinen näkemys yrityksen kehittämiseen liittyvissä asioissa. Hän osaa kuunnella asiakkaan toiveita ja tarttua haasteisiin. Juho on positiivinen ja kannustava, mutta kuitenkin realistinen. Hänellä on hyvät verkostot ja hän myös hyödyntää niitä."*

Anu Heiskari  
Terapiapalvelu Katve

*"Juhon apu liiketoiminnan käynnistämässä ja kehittämisessä on ollut korvaamaton. Hän reagoi nopeasti avunpyyntöihin ja tuo laajat verkostonsa yrityksemme käyttöön. Tekeminen on käytännönläheistä ja asiat etenevät rivakasti. Suosittelen lämpimästi."*

Juho Oksanen, Boreal Foods Oy

### REFERENSSIT

*"Palvelusta on ollut meille paljon hyötyä, ihan alusta saakka. Olemme saaneet Merjalta tukea esim. osakassopimuksen laadintaan, tilitoimiston valintaan. Lisäksi digimarkkinoinnin tuki on ollut merkittävä."*

Mira ja Piia  
Samoaja Clothing Oy

*"Olen saanut Merjalta konkreettista apua ja käytännön neuvoja yritystoiminnan perusasioihin, esimerkiksi tarjousten tekemiseen, hinnoitteluun ja markkinointiin. Olen pitänyt tärkeänä sitä, että minulla on ollut ammattilainen rinnalla. On ollut mahtavaa, kun ei ole tarvinnut jäädä yksin ideoiden ja ajatusten kanssa."*

Pilvi Heikkinen  
Lapin Innova